



L'alimentation c'est la vie

**UN ACCOMPAGNEMENT
GLOBAL ET SUR MESURE**
POUR LES ENTREPRISES
DE L'ALIMENTATION



**RÉUSSIR VOS NÉGOCIATIONS
COMMERCIALES 2019**

Loi EGALIM, nouvelles ordonnances,
les négociations commerciales 2019 ont démarré
dans un contexte mouvant et complexe.
L'enjeu est majeur pour toute la filière alimentaire.

POUR AIDER LES ENTREPRISES
À S'APPROPRIER LE NOUVEAU CADRE
RÉGLEMENTAIRE ET À EN SAISIR
AU MIEUX LES OPPORTUNITÉS,

**L'ANIA PROPOSE,
POUR LA PREMIÈRE FOIS,
UN DISPOSITIF GLOBAL DE CONSEIL
ET D'ACCOMPAGNEMENT.**



LE SERVICE INFORMATION DE L'ANIA

POUR UNE QUESTION PRATIQUE EN DROIT DE LA DISTRIBUTION

Envoyez votre demande sur notre adresse sécurisée, notre équipe vous répondra par téléphone ou par mail (en fonction du sujet).

POUR POSER VOS QUESTIONS :

↳ observatoiredesnegos@ania.net

LE COACHING STRATÉGIQUE ANIA

POUR UN ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL ET PERSONNALISÉ EN MATIÈRE DE STRATÉGIE COMMERCIALE

Cette prestation permet de conseiller un ou plusieurs négociateurs (commerciaux, juristes, logisticiens...) dans le cadre de la préparation et/ou de la conduite des négociations commerciales.

Des séances en visio-conférences et/ou entretiens téléphoniques avec des consultants spécialisés en négociations commerciales, un conseil personnalisé en toute confidentialité.

Coût : 300 € HT de l'heure / consultant

POUR PLUS D'INFORMATIONS :

↳ <https://duvocelle.com/coaching-strategique>

LA NEWSLETTER DE L'ANIA

ÉCONOMIE ET RELATIONS COMMERCIALES

POUR ÊTRE TENU INFORMÉ TOUT AU LONG
DE L'ANNÉE SUR L'ACTUALITÉ JURIDIQUE
ET ÉCONOMIQUE DE NOTRE SECTEUR

Une information régulière et qualitative sur les sujets qui vous préoccupent : projets de loi, réglementations, analyses juridiques, newsletter économie & commerce.

POUR VOUS INSCRIRE :

↳ srabereau@ania.net

LES GUIDES ET ATELIERS ANIA

POUR DÉCODER LE NOUVEAU DISPOSITIF DE LA LOI EGA

LA CHARTE D'ENGAGEMENT ANIA DES ENTREPRISES ALIMENTAIRES



Cette charte précise le cadre légal dans lequel doivent s'inscrire les négociations commerciales 2019. Présentée en préambule de tout rendez-vous de négociation, elle doit permettre à chaque partie de se porter garante des nouvelles règles de fonctionnement.

POUR DEMANDER LA CHARTE :

➤ srabereau@ania.net

LE GUIDE DES PROMOTIONS ANIA-ILEC



Un guide pratique permettant de mieux comprendre les dispositions relatives à l'encadrement des promotions.

POUR DEMANDER LE GUIDE :

➤ srabereau@ania.net

DES ATELIERS & SESSIONS D'INFORMATION

Des ateliers d'information sur des problématiques d'actualité spécifiques sur les négociations commerciales.

- Invitations envoyées tout au long de l'année aux membres de commissions ANIA.

LES FORMATIONS ANIA

POUR UNE FORMATION APPROFONDIE ET PRATIQUE
AUX NÉGOCIATIONS COMMERCIALES ET LOGISTIQUES

Tout connaître du nouveau cadre réglementaire, maîtriser les Conditions générales de vente, la négociation des contreparties, la rédaction de la convention récapitulative, les conditions logistiques...

Des sessions de 2 jours en groupes de 14 personnes maximum, dispensées par des experts de l'utilisation du cadre réglementaire et des stratégies de la négociation commerciale, pour approfondir ses connaissances de la législation et de son actualité la plus récente, perfectionner sa méthodologie de préparation et de conduite des négociations, intégrer les contraintes et opportunités de la loi dans sa stratégie commerciale et sécuriser ses négociations futures.

Des formations complémentaires *ad hoc* en régions et en entreprise peuvent également être organisées sur demande.

NOUVEAU CADRE RÉGLEMENTAIRE :

**BILAN DES NÉGOCIATIONS
ET RÉVISION DES CGV**



23 et 24/04/2019 à Paris (ANIA)
04 et 05/06/2019 à Paris (ANIA)
08 et 09/07/2019 à Paris (ANIA)

SÉCURISEZ ET VALORISEZ

VOS NÉGOCIATIONS COMMERCIALES
GRÂCE AU NOUVEAU CADRE RÉGLEMENTAIRE



16 et 17/09/2019 à Paris (ANIA)
23 et 24/10/2019 à Paris (ANIA)

ANALYSER ET RÉUSSIR

VOS NÉGOCIATIONS LOGISTIQUES
GRÂCE AU NOUVEAU CADRE RÉGLEMENTAIRE



01 et 02/10/2019 à Paris (ANIA)
06 et 07/11/2019 à Paris (ANIA)

**Coût : 550 € HT par personne par jour,
pour les entreprises adhérentes aux syndicats
de l'ANIA ou adhérentes aux ARIA**

**800 € HT par personne par jour, pour les non
adhérents**

Prise en charge par les OPCO possible sur demande.

POUR S'INFORMER ET S'INSCRIRE :

↳ srabereau@ania.net

AIDEZ-NOUS À VOUS DÉFENDRE !

PARTICIPEZ À NOS TRAVAUX

L'ANIA s'engage pour défendre des relations commerciales plus équilibrées, dans le respect des principes des *États généraux de l'alimentation*.
Vous pouvez nous aider !

L'OBSERVATOIRE DES NÉGOCIATIONS COMMERCIALES

Vous êtes témoin ou victime de pratiques abusives dans les boxes de négociation ? Signalez-le sur l'adresse mail sécurisée de l'Observatoire des négociations commerciales.

- **Des données** compilées de manière **confidentielle et agréée**
- **La possibilité pour l'Observatoire**, en cas de signalements convergents, **d'intervenir rapidement auprès des enseignes** concernées dans des délais adaptés à la vie des affaires
- **Des bilans d'étape et un bilan annuel** en mars 2019 pour une **visualisation précise du déroulement des négociations commerciales**.

POUR SIGNALER UNE PRATIQUE ABUSIVE :

➤ observatoiredesnegos@ania.net

LA COMMISSION INDUSTRIE-COMMERCE ET LES GROUPES DE TRAVAIL

Vous souhaitez vous investir dans nos travaux, échanger avec vos pairs et faire profiter le collectif de vos expertises :

La commission Industrie-commerce, ainsi que le groupe de travail juridique et le groupe de travail logistique, sont **ouverts à toutes les entreprises adhérentes des syndicats métiers de l'ANIA**.

La commission Industrie-commerce et les GT se réunissent environ 4 fois par an ; ce sont des instances de réflexion, en vue de préparer les dossiers de fond et d'informer les adhérents.

POUR VOUS INSCRIRE :

➤ srabereau@ania.net



9 boulevard Malesherbes – 75008, Paris
01 53 83 86 00
www.ania.net